



AsConAuto al Service Day 2025, Flotta giovane ESG Quadrante Formule finanziarie



AsConAuto (Associazione Consorzi Concessionari Autoveicoli) è stata protagonista della 5ª edizione di Service Day, evento di Quintegia dedicato al post vendita automotive, svoltosi a VeronaFiere il 16-17 ottobre 2025.

Roberto Scarabel, presidente di AsConAuto, ha evidenziato come il settore post vendita sia strategico per la redditività e il posizionamento competitivo della rete, in un contesto di clienti sempre più digitali e esigenti, veicoli tecnologicamente avanzati, e crescita del noleggio, che richiede efficienza, rapidità e standard uniformi.

AsConAuto funge da “differenziale” nella filiera, collegando Concessionari, Autoriparatori, Case Auto e Collaboratori con infrastrutture moderne come una flotta di distribuzione di soli due anni di età, oltre 2.000 magazzini integrati e sistemi digitali per tracciabilità e ordini. Il presidente ha sottolineato l'importanza della collaborazione tra attori della filiera, indispensabile per affrontare le sfide attuali.

Durante il Service Day, AsConAuto ha presentato il suo secondo Report ESG, che dimostra l'impegno per trasparenza, mutualità, etica e sostenibilità, evidenziando come l'associazione promuova l'uso di Ricambi Originali, cruciali per sicurezza, affidabilità delle auto e riduzione di incidenti e inquinamento. L'attenzione al capitale umano si traduce in formazione, salute e sicurezza sul lavoro e sviluppo economico e sociale.

Luca Montagner di AsConAuto Academy ha illustrato il Quadrante AsConAuto 2025, indagine su oltre 6.000 autoriparatori. Il settore, solido e resiliente, guarda al futuro puntando su digitale, formazione e collaborazione con nuovi attori, pur mantenendo un modello imprenditoriale familiare e locale. Aumentano i servizi per rispondere alle richieste di clienti orientati a risparmio ma attenti a manutenzione regolare e servizi aggiuntivi.



Giovanni Rigoldi, vicepresidente AsConAuto, ha discusso l'equilibrio finanziario come base di solidità aziendale. Fabrizio Mini di BPER Banca ha illustrato un nuovo finanziamento operativo per autoriparatori AsConAuto, studiato per ottimizzare la gestione dei flussi di cassa legati all'approvvigionamento di Ricambi Originali, con vantaggi in flessibilità, capacità di acquisto e condizioni finanziarie competitive.

Nel complesso, AsConAuto si conferma un attore chiave nel supportare la rete post vendita automotive italiana, promuovendo innovazione, sostenibilità, cooperazione e servizi efficienti per rispondere alle trasformazioni del mercato e alle esigenze di clienti e operatori.