

DEALERLINK PUNTO IT

IDEE PER COGLIERE IL FUTURO

Home Servizi ad hoc Attualità Case Auto **Faccia a faccia** Video Contatti

Ti trovi in:

Home » Faccia a faccia

## Guidi (Asconauto): “La distribuzione dei ricambi riprenda dai concessionari”

di Emiliana Costa | 18 February 2019

Portare a compimento la copertura nazionale con i consorzi e potenziare il **business dei ricambi originali** degli **autoriparatori d'Italia**. Sono questi gli obiettivi 2019 targati **Asconauto**, l'**Associazione Nazionale Consorzi Concessionari Auto**.

In occasione del convegno “**La Capitale Automobile Mobility**” – il summit, giunto alla settima edizione, dedicato agli operatori del post-vendita, della telematica, dell'assistenza ricambi e della componentistica – **Fabrizio Guidi**, presidente dell'associazione, ha fatto il punto sui prossimi traguardi da raggiungere e sulle prospettive del **business dei ricambi** nel 2019.



### GLI OBIETTIVI DI ASCONAUTO

Secondo Guidi, nel 2019 è fondamentale **potenziare il business dei ricambi originali** degli autoriparatori italiani.

*“Abbiamo 20mila autoriparatori, serviti da oltre 900 concessionari. Noi pensiamo che ci sia spazio per portare avanti un progetto che riguarda la logistica dei ricambi. Quindi, magazzini centralizzati messi insieme dai concessionari del consorzio, per ottimizzare il servizio di stoccaggio di forniture e la commercializzazione dei ricambi originali”.*  
Fabrizio Guidi, presidente Asconauto.

### SERVICE DAY 2019

Per il 2019, Guidi prospetta un **Service Day** sempre più potenziato. Il **Dealer Day** dedicato al service si svolgerà a Brescia l'8 e il 9 novembre.

#### ISCRIVITI ALLA NEWSLETTER




Ho letto l'informativa sulla [privacy](#) e acconsento al trattamento dei dati personali ai sensi di le

#### PARTNERS



#### SFOGLIABILE



"Portiamo avanti questo progetto con **Quintegia**. Quest'anno ci sarà più utenza. Finora c'è stata una grande attenzione per la parte formativa. Sia quella che riguarda il **service**, che l'aspetto dedicato alle **officine**. Da qui la nascita della nostra **Academy**, con corsi volti a migliorare le prestazioni e il business all'interno delle officine".

Leggi anche: [Quintegia Partner Meeting 2019](#)

## IL BUSINESS DEI RICAMBI 2019

Secondo il presidente di **Asconauto**, lo sviluppo del business dei ricambi non sarà lineare, perché è necessario il confronto con le scelte di alcune **case auto**.

"Si riprenda dai concessionari la distribuzione dei ricambi. Stiamo lavorando anche con le flotte perché facciano usare ai loro autoriparatori i ricambi originali".

Tag: [Asconauto](#) [ricambi auto](#)

commenti



## SCRIVI UN COMMENTO

La tua casella di posta non verrà pubblicata.

Nome \*

Email \*

Sito web

scrivi

### > ANTICRISI DAY

Autenticità, passione,  
riflessione, azione.

Il cammino di una community  
dell'automotive.

ANTICRISI DAY



[www.anticrisiday.it](http://www.anticrisiday.it)

### > CONCESSIONARI E NOLEGGIO

DealerLink.it - Tutti i diritti sono riservati.

Via Selvanesco, 75 - 20142 Milano • [redazione@sumopublishing.it](mailto:redazione@sumopublishing.it) • [Cookie policy](#)