

AUTOMOTO

Cosa cerchi?



ACCEDI O REGISTRATI

AREA CONCESSIONARI

HOME NEWS PROVE CONFRONTA F1 DAKAR SALONI LISTINO NUOVO LISTINO USATO GUIDE VIDEO AUTO NUOVE AUTO USATE AUTO D'EPOCA

HOME / NEWS / **ASCONAUTO**, INNOVAZIONE: RETE DIGITALE MA SOPRATTUTTO PERSONE CHE OPERANO IN COMUNEFerrari e Mercedes: le
correzioni
Retrovisori, batterie e cerchi5 stelle Euro NCAP alla
Hyundai Nexo
Massimo dei voti per l'unica
fuel cell sul mercato

1

La DS7 Crossback è
Auto Europa 2019
L'UIGA premia il crossover
francesePeugeot 508, la
tecnologia di bordo
Scopriamo più da vicino la
nuova Peugeot 508

1

RICAMBI AUTO

AsConAuto, Innovazione: rete digitale ma soprattutto persone che operano in comune

24 ottobre 2018 - Sul tema del mercato ricambi in Italia parla Fabrizio Guidi, presidente **AsConAuto**, con l'esempio di successo della reteScrivi un
commento

COMMENTI

Dal Web

Nissan QASHQAI a €
18.900 con
IntelligentBuy e...
NISSAN ITALIARichiedi Bonus
Impresa, solo per
aziende e liberi...
ALFA ROMEO

Sponsorizzato da



Parlando di **aftermarket** e servizi per la mobilità su strada, è fondamentale che gli operatori siano efficienti e pronti nel garantire al cliente la qualità al prezzo giusto. Tutti sappiamo che attrezzature e personale devono essere sempre aggiornati al livello crescente di sofisticazione e digitalizzazione dei veicoli. Anche su queste dinamiche si è sviluppato un progetto originale - quello di **AsConAuto** - a opera di un gruppo di imprenditori italiani, focalizzato sulla necessità di fare sistema, utilizzando in modo innovativo le tecnologie e creando un nuovo modello di business nel mercato. Vincente, in anni di criticità, tanto da conseguire **risultati economici in crescita costante** e innescare l'ampliamento del sistema associativo. Questo modello, promosso con la società Gestione Consorzi, ha permesso ad **AsConAuto** di mantenere una visione trasversale e imparziale, favorendone lo

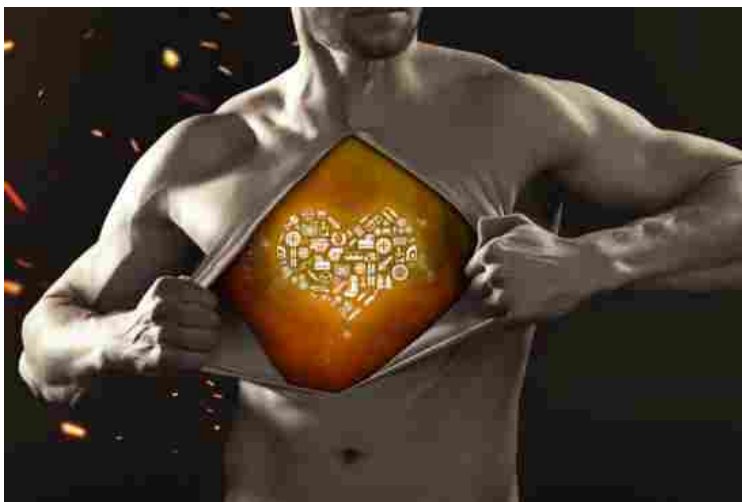
Ritaglio stampa ad uso esclusivo del destinatario, non riproducibile.

sviluppo esponenziale cui abbiamo assistito negli anni.

La consistenza del mercato italiano del ricambio per le sole vetture vale circa **18 miliardi di euro, compresi gli pneumatici** e come valore a cliente finale (cioè quanto spendono complessivamente tutti gli automobilisti, esclusa la manodopera). Il totale del fatturato imputabile al mercato del post-vendita è pari a circa **30 miliardi di euro**: un dato che risulta stabile negli ultimi 2-3 anni. Per quanto riguarda la percentuale del ricambio originale e di quella dei vari equivalenti di qualità corrispondente all'interno del totale con esclusione degli pneumatici, la quota dei ricambi originali dovrebbe essere intorno al 30 per cento, 2017 (Fonte Dati Quintegia-2018).

Fabrizio Guidi, presidente **AsConAuto** rileva: "Tutto il nostro operare mette Internet al centro e Integra, nostro programma proprietario, ne è testimonianza: gli autoriparatori gestiscono tutta la fase degli ordini senza prendere contatto con il magazzino e hanno a disposizione anche il decodificatore dei ricambi, indipendentemente dal programma del loro gestionale e da quello che utilizza il concessionario. Le concessionarie moderne sanno bene che il futuro appartiene ai servizi che si basano su strumenti e tecniche innovative, al punto da definirli irrinunciabili. **AsConAuto** da sempre promuove lo sviluppo di servizi originali, utilizzando in modo innovativo le tecnologie rese disponibili. Le nostre strutture, per quanto grandi, potranno sopravvivere solo se saranno dinamiche, flessibili e capaci di gestire il cambiamento in atto, grazie all'uso di strumenti che abbattano i costi, ma aumentino il contatto con il cliente. Vogliamo creare una collaborazione tra Case e concessionari nella quale si riducano le pesanterie burocratiche. Il ricambio originale può agire come collante perché qualità, sicurezza e garanzia che derivano dall'utilizzare il ricambio originale si fanno apprezzare e sono garanzia di sviluppo".

Aggiunge Guidi: "Il successo del business associativo offerto ai nostri soci concessionari così da supportare un lavoro, sempre più complesso e che si svolge in un mercato globale in mutazione permanente, è confermato dai risultati economici di **AsConAuto** del primo semestre che mantiene un livello di **crescita a 2 cifre: +14,15 per cento rispetto al 2017** e supera nel 2018 oltre 317 milioni di euro di volume d'affari. Ma il successo del nostro progetto nasce dal confronto costante e trasparente tra le persone che fanno parte della nostra rete e dalla volontà di lavorare insieme allo sviluppo di un progetto comune, nel quale ognuno, in autonomia, può ritrovarsi a sviluppare il proprio business all'interno di un sistema che lo supporta nel lavoro quotidiano: una quadra vincente, quella associativa e sempre alla ricerca di nuove formule".



AsConAuto aggrega **Consorzi**, organizzati su base territoriale, formati dalle concessionarie nell'obiettivo di realizzare una gestione delle vendite di ricambi originali per officine e carrozzerie indipendenti. La creazione di sistemi specializzati, ha permesso al sistema associativo livelli di servizio ottimizzati e risultati economici di rilievo e in crescita continua. Inoltre, l'utilizzo del ricambio originale è anche la migliore garanzia contro la

diffusione di ricambi **contraffatti**, che hanno una pericolosa contiguità con il mondo della truffa e rappresentano un vero e proprio "attentato" alla sicurezza degli automobilisti.

Ogni consorzio si muove in autonomia nel rispetto delle abitudini locali e con l'obiettivo di dare valore alla distribuzione dei ricambi originali. Ogni consorzio è una somma di concessionari d'auto, imprenditori che operano insieme con l'obiettivo d'incrementare offerta di servizi e vendita di ricambi originali alle officine e carrozzerie attive sul territorio. **Formazione tecnica, eventi** locali e, soprattutto, il contatto personale attraverso una rete di promotori commerciali sviluppano rapporti di qualità, fidelizzazione e fiducia.

La diffusione capillare dell'uso dei ricambi originali sul territorio e la capacità di mettere in opera negli anni un sistema commerciale e distributivo ottimizzato, localizzato in modo capillare in tutta Italia, snelliscono la filiera distributiva e garantiscono il recupero dei margini di **redditività** nel modello a rete. L'Associazione è stata in grado, così, di assicurare una crescita costante al sistema, nonostante la forte crisi tra il 2009 e il 2015, del settore automotive che ha visto chiudere circa il 40 per cento dei concessionari (stima **AsConAuto**). **AsConAuto** nel primo semestre dell'anno mantiene un livello di crescita a 2 cifre: +14,15 per cento rispetto al 2017 e supera nel 2018 oltre 317 milioni di euro di volume d'affari contabilizzato. Altro dato da rilevare è che la rete incassi, messa a punto e realizzata dall'Associazione, è in grado di garantire una soglia d'insolvenza nella riscossione delle fatture prossima allo zero.

COMMENTI

Non è ancora presente nessun commento.

INSERISCI IL TUO COMMENTO

Dal Web



Discovery Sport Black & White, è tua con Easy Land Rover a €18.875*

landrover.it



Nuova SEAT Arona TDI. A 159€ al mese e 4.000€ di vantaggi. TAN 3,99%-...

SEAT



Scopri anche domenica le esclusive sospensioni Progressive Hydraulic...

Citroën Italia



Quale Suv conviene comprare? Scopri le Offerte

Natify

Sponsorizzato da

AUTOMOTO

NEWS	PROVE E TEST AUTO	LISTINO	F1	MOTORSPORT	SALONI	GUIDE	GUIDE	AUTO NUOVE	AUTO USATE	AUTO D'EPOCA	FORUM
EPOCA	VIDEO E FOTO	LISTINO AUTO USATE	CALENDARIO FORMULA 1	FORMULA E	SALONE DI FRANCOFORTE	REVISIONI	MINICAR	RICERCA CONCESSIONARIE	AUTO USATE PER REGIONE E PROVINCIA	CATALOGO DI TUTTE LE AUTO DAL 1971	
ASSICURAZIONI		QUOTAZIONI DELL'USATO	CLASSIFICA FORMULA 1	DAKAR	SALONE DI GINEVRA	COMPRO / VENDO	MANUTENZIONE				
PROMOZIONI AUTO		CONFRONTA AUTO	TEAM E PILOTI	24 ORE LE MANS	SALONE DI PARIGI	BOLLI	LIMITI		INSERISCI ANNUNCIO		
ECO				WEC		PATENTI E PUNTI	DIZIONARIO ACCESSORI				

Su questo sito utilizziamo cookie tecnici e, previo tuo consenso, cookie di profilazione, nostri e di terze parti, per proporti pubblicità in linea con le tue preferenze. Se vuoi saperne di più o prestare il consenso solo ad alcuni utilizzi [clicca qui](#). Cliccando in un punto qualsiasi dello schermo, effettuando un'azione di scroll o chiudendo questo banner, invece, presti il consenso all'uso di tutti i cookie.

ACCET