

Questo sito, e gli strumenti terzi da questo utilizzati, si avvalgono di cookie necessari per il suo funzionamento, per analizzare in maniera aggregata le visite al sito stesso, e per proporre pubblicità in linea con le tue preferenze, secondo le finalità illustrate nella cookie policy. Se vuoi saperne di più o negare il consenso a tutti o ad alcuni cookie, consulta la [cookie policy](#). Chiudendo questo banner, scorrendo questa pagina o cliccando qualunque suo elemento acconsenti all'uso dei cookie.

Accetto

HOME / NEWS / **ACQUISTARE L'AUTO USATA SENZA SORPRESE? ECCO IL VADEMECUM**

Comprare auto all'estero: dove conviene
Spagna, Germania e Austria i Paesi più gettonati



1 2

Confronto: Fiat Tipo 16v Vs R 19 16v
Paralelo tra due "medie" in versione sportiva



2

Cinque lustri fa, Confronto: ES30 Vs E30
Paralelo azzardato, tra cattive ma amate sportive



5 2

AUTO USATE

Acquistare l'auto usata senza sorprese? Ecco il vademecum

13 luglio 2018 - I suggerimenti su come acquistare in tranquillità un'auto usata, validati da

[AsConAuto](#)



Scrivi un commento

COMMENTI

Dal Web



Anche in Italia è finalmente arrivato l'orologio con più...
ADOGADGETS.COM



Scopri JEEP® COMPASS 1.6 DIESEL. Tua a...

JEEP®

Sponsorizzato da



The screenshot shows the Automoto website interface. At the top, there's a navigation bar with links like HOME, NEWS, and ACQUISTARE L'AUTO USATA SENZA SORPRESE? ECCO IL VADEMECUM. Below the navigation bar, there are several advertisements, including one for 'DAL 9 AL 15 LUGLIO SCEGLI RATA VERDE' and another for 'RICHIEDI IL PRESTITO'. The main content area displays a list of car listings, with a prominent one for 'Mercedes-Benz Classe E 200 4MATIC Premium' priced at 22.000 €. To the right, there's a sidebar with more car listings, including a 'Mazda CX' with a price of 250 Euro.

Dato scontato quello di recente divulgato dall'Osservatorio eCommerce B2C (Netcomm e Politecnico di Milano, ndr): sono in crescita costante gli italiani che comprano online. Il valore del 2017? **23,6 miliardi** di euro, con +17%. In particolare i prodotti (12,2 miliardi) superano i servizi (11,4 miliardi) con incremento delle vendite **da mobile**: un terzo degli acquisti e-commerce realizzato attraverso smartphone o tablet. Sul fronte delle auto la propensione all'acquisto di usato per regione e per marca conferma il potenziale della domanda di veicoli come **elemento strategico per i dealer qualificati**.

Nel mercato delle auto usate perdura però una anomalia Italiana, che vede un elevato volume delle **compravendite tra privati**: metà circa dei trapassi. Tra privati e tra partite IVA e privati, le vendite di auto sono regolate dal Codice civile e mancano quelle garanzie invece fornite dai venditori professionali. Le rilevazioni fatte sulle vendite online di auto usate dimostrano che su oltre 800.000 annunci di auto usate in vendita, oltre il 33% è da privati, **1/3 del mercato** totale della offerta di auto usate in Italia. A dar voce a chi vuole sia valorizzare il proprio lavoro di dealer auto professionale ma anche offrire un vademecum utile agli utenti, Giorgio Boiani, vicepresidente

di **AsConAuto** che ci offre il vademecum su 10 punti utili per evitare brutte sorprese all'acquirente privato di auto usate.

1 - Controllare che il venditore sia in possesso di una regolare **licenza** di vendita e non sia intermediario di qualcuno: in questo caso, infatti, il consumatore non ha diritti.

2 - Il venditore professionista ha l'obbligo di legge di assicurare all'acquirente 12 mesi di **garanzia**, che diventano 24 se non si consegnano documenti attestanti la garanzia di 12 mesi.

3 - Evitare di acquistare da un privato, non sussiste obbligo di legge per il venditore di fornire garanzie e l'acquirente, a vendita perfezionata, non può avanzare pretese o avere rinvase di alcun tipo.

4 - Non dare acconto in denaro a venditori trovati online che non dimostrino di avere, oltre a una licenza, una **sede** fisica nella quale trovare l'auto di cui è pubblicata l'inserzione.

5 - Verificare, in caso di lontananza geografica, che il venditore sia attivo attraverso un controllo telefonico in modo da fare una prima verifica sulla esistenza del venditore e dell'auto. Succede frequentemente che le informazioni fornite online siano false.

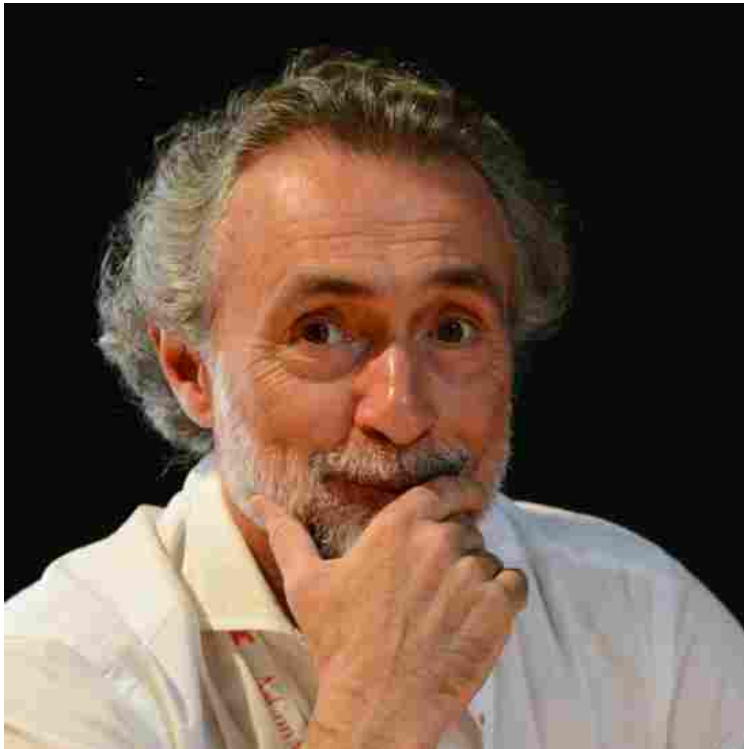
6 - Assicurarsi che, all'atto della consegna dell'auto usata acquistata, sia consegnata anche la informativa sulla modalità di garanzia scelta dal venditore: certificazione, garanzia della casa automobilistica, garanzia terza di assicurazioni e così via.

7 - Non ritirare l'auto usata senza avere in mano il **permessino** di vendita rilasciato dalla motorizzazione. Potrebbe darsi che l'auto venduta abbia vizi fiscali e che sia interdetto il passaggio di proprietà.

8 - Fidarsi delle informazioni rilasciate da venditori che dimostrino di avere alle spalle una organizzazione strutturata, almeno sufficiente a un controllo tecnico sommario della vettura.

9 - Privilegiare venditori che rilascino documenti che dimostrino nei fatti tecnici la vita passata e residua dell'auto in modo da avere maggiore tranquillità rispetto al **chilometraggio** dichiarato dal venditore.

10 - Affidarsi preferibilmente a una rete ufficiale di concessionari o **network** sicuri, che all'interno della propria rete ha già provveduto a fare una selezione sia dei concessionari sia del network degli autoriparatori in una logica di competenza, affidabilità e professionalità al servizio del consumatore finale: chi acquista un'auto usata è sempre alla ricerca di garanzie di qualità.



Il vicepresidente di
AsConAuto

COMMENTI

Non è ancora presente nessun commento.

INSERISCI IL TUO COMMENTO

Dal Web



Nissan JUKE. Innovativo, senza compromessi. Configuralo.

Nissan



Aiutaci a fermare la sclerosi multipla: dona il 5X1000 a FISM per la...

5x1000.aism.it



Scegli la campagna Chiaro e Tondo, lo sconto per aziende e liberi...

Alfa Romeo



Peugeot Summer Days: da 9.950€ oltre oneri finanziari con i-Move. T...

Peugeot

Sponsorizzato da

AUTOMOTO

NEWS	PROVE E TEST AUTO	LISTINO	F1	MOTORSPORT	SALONI	GUIDE	GUIDE	AUTO NUOVE	AUTO USATE	AUTO D'EPOCA	FORUM
EPOCA	VIDEO E FOTO	LISTINO AUTO USATE	CALENDARIO FORMULA 1	FORMULA E	SALONE DI FRANCOFORTE	REVISIONI	MINICAR	RICERCA CONCESSIONARIE	AUTO USATE PER REGIONE E PROVINCIA	CATALOGO DI TUTTE LE AUTO DAL 1971	
ASSICURAZIONI		QUOTAZIONI DELL'USATO	CLASSIFICA FORMULA 1	DAKAR	SALONE DI GINEVRA	COMPRO / VENDO	MANUTENZIONE				
PROMOZIONI AUTO		CONFRONTA AUTO	TEAM E PILOTI	CIR	SALONE DI PARIGI	BOLLI	LIMITI		INSERISCI ANNUNCIO		
ECO				24 ORE LE MANS	MOTORSHOW DI BOLOGNA	PATENTI E PUNTI	DIZIONARIO				
				WEC		INCIDENTI	ACCESSORI AUTO				
				WRC		COSA FARE SE					
				WRX							
				WTCC							